

OpenSesame gebruikt Sogeti als 'overheidsdeuropener'

Emile Idzenga | Een samenwerkingsverband met Sogeti moet voor OpenSesame ICT de deur openen naar de overheidsmarkt. De leverancier van open-sourcesoftware voor contentmanagement sluit hiermee zijn eerste overeenkomst met een grote dienstenleverancier.

→ "We hebben wel een aantal kleinere partijen die ons product implementeren", vat Wieger Kunst, business development manager bij OpenSesame ICT, de partnerschapsverhouding van de isv samen. "We hebben vorig jaar met Sogeti een project gedaan voor BWTinfo (een kennisuitwisselingswebsite voor bouw- en woningtoezichtorganen, red.), waarin wij het product geleverd hebben en zij de diensten. Zij

doen veel in de overheidsector, voor ons een lastige markt om binnen te komen. Het is belangrijk dat we daar kunnen aantonen dat we een solide product hebben en dat we er onze naamsbekendheid vergroten. Zij hebben een groot verkoopteam tot hun beschikking dat daarin kan faciliteren, wij niet." Het heeft uiteindelijk een half jaar geduurd voordat de samenwerking een feit was. Kunst wijst dit aan de marktkansen die

zich tussentijds aandienen en aan het feit dat Sogeti eerst goed naar de intenties van de samenwerking wilde kijken. Behalve met OpenSesame doet Sogeti op het gebied van contentmanagement ook zaken met Tridion en met Epi Server.

De software van laatstgenoemde is in Nederland nog niet geïmplementeerd, maar Sogeti heeft in Zweden goede ervaringen met dit op Microsoft gebaseerde pakket. Dat vertelt Hubert van Mastrigt, partnermanager bij de managed-deliverydivisie van Sogeti. "We benaderen projecten altijd vanuit de bronsituatie bij de klant. Het platform en de integratie met andere applica-



Wieger Kunst wil aantonen dat OpenSesame een solide product heeft.

ties bij de cliënt spelen daarbij een rol. Wij kiezen nooit voor één product. Bovendien verkopen we liever helemaal geen software tenzij het onderdeel is van de oplossing. Voor OpenSesame zie ik een rol weggelegd in de overheidsmarkt, en dan vooral bij de relatief kleinschalige oplossingen." Dat OpenSesame een open-sourceoplossing is en een flexibele 'prettige' licentiestructuur kent, draagt bij tot Van Mastrigts conclusie. "De voorkeur voor open-sourceoplossingen bij de overheid neemt wel toe, al verwacht ik niet dat die direct een grote vlucht gaat nemen. Dat geldt wel voor cms-oplossingen. Daarmee komen we nu in een derde 'wave' terecht, die wordt veroorzaakt door de stand van de technologie."

Van exclusiviteit is geen sprake, totdat er bij de klant een oplossing aangeboden wordt. Toch is OpenSesame behoudend in het benaderen van Sogeti-klanten. "We weten waar ze mantelovereenkomsten hebben en daar zullen we niet acquireren. Daarnaast is bij grotere overheden Sogeti de enige partij waarmee we projecten doen", aldus Kunst. ■